

読む前に、
ちゃんと手洗った？

index

ススメTDX

新卒採用活動報告

三宅さんインタビュー

ぶちTDニュース

NewFace など

Good&New

井上さん、阿津地さん

本日定時退社につき
購買ミーティング

やわらかコラム

ロジカルシンキング

おたよりについて

TDX!!

これから一番輝くのは
僕たちIoTシステム事業

ススメTDX!!

東洋電装の未来を担う、若き事業ブランドTDXの製品たちと、それらを作るIoTシステム事業のみんなを応援しよう！

IoT技術で「仕事」を「働き方」を変える。

東洋電装のIoTシステム開発事業TDXは、さまざまな領域で、新たな付加価値や省力化を実現するためのIoTソリューションを提供しています。最先端の技術を持つエンジニアが、お客様の技術パートナーとして、デジタルトランスフォーメーション(DX)のお手伝いをする事業です。



HOT

今旬な製品はこれだ!!

●出退表示システム

オフィスや工場での、人の在室・不在の情報を、大型ディスプレイに表示するシステムです。従来のランプ式表示盤より見やすく、名前の追加や変更は管理用パソコンから一括で編集することができます。



広島県呉市庁舎や、某有名製菓工場にも導入されています。現在、新規案件獲得に向けてマーケティング見直し中！

新規案件獲得に向けて頑張っています。

●LPWA

「低消費電力」「長距離データ通信」が特長の無線ネットワークLPWAを活用したソリューションを提案します。LPWAの特長を活かし、災害検知や設備監視を低コストで実現します。



使用範囲が広く、工事期間も短い。また価格も安く抑えられる、という点で今後需要がどんどん増えてきそうなシステムです。遭難者捜索、ヘリコプターの位置監視、装置の稼働状況監視、盗難防止、施設内トイレのSOSボタン監視などなど、いろいろな活用方法がありそう。TDXの未来を担うのはLPWA?!

ドカンとヒットしそうな予感!

MEMBER



驛場さん

事業リーダーです。
人や事業間の調整役。
西日本の営業もやっています。



若宮さん

出退表示、CS モニタの取りまとめ役。
ソフト製作、現場対応、
お客さんとの調整もやっています。



光嶋さん

表示システム製品を作ります。
ソフトの中身を作るプロです。



上土井さん

なんでもできる魔法使い。
新作製品の開発や試験をやっています。



金重さん

基板の設計、組み立て、
プログラムの書き込みなどをやっています。



本村さん

設計や検証、基板も作ります。
高速事業や介護事業の
お手伝いも大忙し。



久富さん

FA 系のソフト構築をやっています。
社内 IT お仕事もたくさん任されています。



岡田さん

営業とマーケティングを
やっています。東京 Office 勤務です。



赤澤さん

東京の日本電技エンジニア
リング本部へ出向中です。



石田さん

社内 IT のお仕事をしています。
最近では FA 系のソフト作成・編集も。

★ LEADER

驛場事業リーダーに お話を聞いてみた

IoT 事業は、まだできて 2 年目の若い事業です。今年度は土台作りと種まきの年ですね。ベースになる製品システムを確立させて、来年度はそれらを見えるカタチにしていきたいと思っています。若い事業ということもあって、まだ実績が少なく、ベースとなるお客さんがいないというのが課題の一つ。まずは、表示系システムや LPWA で実績をたくさん作っていかないとかなきゃいけない状況です。

課題でいうと、今はほかの事業からの請負業務の率が高いので、そこも改善していきたいと考えています。やっぱり自分たちで取ってきた仕事をやりたいし、そうすることでもっと高いモチベーションで仕事をしてほしいなと思っています。



みんな殆ど**残業もしないし、現場作業以外に休日出勤もしてない!**
当たり前のことだけど、これからも**キープしていきたい**よね。





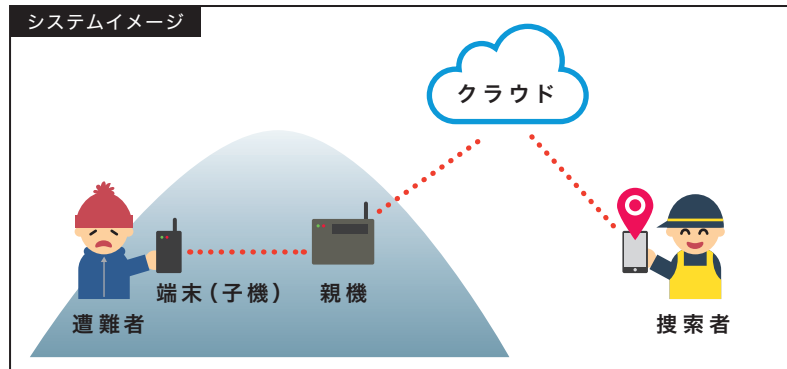
WORK

LPWAを使った 遭難者捜索実験

日本体育大学さんの訓練の授業に協力し、学生さんたちと一緒に LPWA を使った遭難者捜索実験を行いました。遭難者が携帯する端末を雪の下に隠し、LPWA を活用したシステムで隠した端末を探します。本システムでは端末の位置をスマホの専用地図アプリで確認することができ、実際に活用されれば、捜索にかかる時間が大幅に短縮され、人命救助に大変役立ちます。



システムイメージ



実用化に向けては、まだまだ課題がたくさんあります。システム上の課題だけでなく、山に入る全ての人に端末を携帯してもらうための仕組みづくりも必要です。これから、今回の実験で明確になった課題を一つ一つ解決して、実用化に向けて開発を進めていきます。また得られたものは課題だけではありません。登山遭難者の捜索が目的の本システムですが、今回の実験をスキー場で行ったことで、スキー場などの広範囲なレジャー施設での活用も可能だと分かりました。活用の幅に可能性を感じられる良い機会となりました。

運動会の賞金で遊んできました！

楽しくリフレッシュ♪
みんなの仲も深まったよ



去年の運動会の優勝賞金である10万円と少しの持ち出しで瀬戸内海で船釣りをしてきました。当日深夜から明け方までは雨でしたが、無事に快晴！雨の後は比較的に釣りにくいようですが、IoTメンバー10人で29匹の魚を釣ることが出来ました。メバルやカサゴ、めでタイことにタイも釣れました。



タイとメバルはその場で
お刺身にして食べました！

2021年度新卒採用活動報告

今、東洋電装が力を入れている新卒採用活動で行っていることをみなさまにご報告します。若手社員も頑張ってるよ！

3月に入りついに選考がスタートしました。引き続き会社説明会も行っています。

3月6日 合同説明会 MeetsCompany

3月11日 個別説明会 & 一次選考

3月24日 個別説明会 & 一次選考

3月28日 個別説明会 & 一次選考

二次選考、三次選考

二次、三次は
リーダーと社長の面接！

一次選考でみんなの想いを語り合い



ニュースキャスターのように…



ニュースキャスターとコメンテーターのように…



プロジェクトメンバーに聞いてみた

三宅 さん

Q.PJのメンバーに選ばれた時どう思った？

正直私で大丈夫なのかな？と思いました。まだ1年目で、会社のことを全て分かっているわけじゃないのに、学生に対して説明するなんてできるのかな？と不安でした。ですが、リーダーからの絶対に成長につながるからという言葉にも励まされ、私自身1年目だからこそ伝えられることもあるかな、と思うようになりました。実際取り組んでみると、大変なこともあるけど発見や学びも多く、良い経験の場になっています。

Q. どんどこが大変？

まずは会社のことを正しく理解することに時間を使いました。それを学生でも分かる言葉や表現にする作業もさらに大変でしたね。一緒に説明会を行うメンバーと一緒に、どうすれば学生が理解しやすいかということをお話ししました。

Q. 特に力を入れたところは？

高速事業の開発のエピソードには力を入れました。非常電話の開発秘話です。若宮さんや井上さんなどの技術職の人が、現場でのエピソードや開発時の苦労話を学生に話しているのを見て、私も私にしかできない話をしたいと思ったのがきっかけです。木原さんやほかの高速事業の人にヒアリングして、非常電話の開発時

の努力や高速事業の仕事の楽しさなどを知りました。みんなの想いに感動したのはもちろん、その技術職のみんなを支えている私自身の仕事のやりがいも改めて確認することができ、これを私の経験談として伝えようと思いました。実際に説明会で学生に話すと、私の熱さが伝わったのか、学生たちも熱心に聞いてくれているのが分かって、嬉しかったです。熱くなりすぎて、それ以外の部分との温度差が激しいと、後から言われちゃいましたが…(笑)



Q. 学びになったと思うところは？

説明会での発表を経験してから、人と話をする時に、相手のステータスやその時の表情を見て、考えて話すことを気を付けるようになりました。説明会では、学生に分かるように、ということやずっと意識して資料を作ったり喋ったりしました。当たり前のことかもしれないけど、

その意識を持って普段からお客さんや一緒に仕事をする仲間と接していこうと思っています。



Q.PJメンバーや学生と関わってみてどう？

他事業の人と仲良くなれるいいきっかけになっています。それぞれの強みを知ったり、意外な一面が知れたりして楽しいです。若宮さんが発表の中でちょこちょこ面白いことを言って笑いをとって意外でした(笑)

学生たちは、みなさんすごくやる気があるってちゃんとビジョンを考えていて感心しきりです。それと同時に、来年こんな人たちが入社してくるのか、と思うと負けられない！という気持ちにもなり士気が上がります。

良い採用につながるように、これからも説明会や内定者フォローなどを頑張りながら、新卒生に負けたくない、自分自身もパワーアップしたいと思います。

NEW FACE 情報



内田さん

TDSC 出向

生年月日: 2月生まれ
血液型: B型
趣味: 芸術鑑賞(美術館へ絵や写真をよく見に行きます!) 登山・散歩
チャームポイント: 足がちょっと速い(長距離に限る)
マイブーム: 一人旅
メッセージ: わからないことだらけですが頑張りたいと思います。いろいろご教示ください。よろしくお願いします。



徳平さん

パロ電機

生年月日: 5月生まれ
血液型: A型
趣味: 映画(トランスフォーマーを最近見た)、アニメ、ゲーム
チャームポイント: 笑顔
マイブーム: おいしいコーヒーを探すこと(ブラックが好き)
メッセージ: 1日でも早く役に立てるように頑張ります。

掲載情報

広島県発行の「働き方改革 取組マニュアル・事例集(増補第二版)」に東洋電装の働き方改革の取り組みが掲載されました。





東洋電装 阿津地さん

来年長女が成人式を迎えるので、
着物を見に来ました！
気に入ったのがあったのでよかったです。

東洋電装 井上さん

妻の誕生日に焼肉を食べに行きました。
妻の好きな豚タンとのワンショット誕生日おめでとう。
これからもよろしくという気持ち。あと、豚タンおいしい。



本日定時退社につき!

2月28日(金)

じゃんじゃか緑井店にて、購買ミーティングが行われました。お酒を飲んで豊田さんが眠っちゃう前に、記念撮影♪

山根さん、江口さん、三宅さん、豊田さん



おつかれさん

ロジカルシンキングで「仕事のできる人」になろう

「一生懸命しゃべっているのにうまく伝わらない」「何がいきたいの?」"とよく言われる。そんな悩みを抱えている人はいませんか? “伝え方”が上手になると、お客様とのやり取りや社内での情報共有がスムーズになり、あなたの仕事をもっと良いものになること間違いなし。そのための手助けをするのが、「整理して考え、導き出した結論を相手にわかりやすく伝える」ロジカルシンキング（論理思考）です。

ロジカル度を測ってみよう

次の設問に「どちらかと言えば当てはまる」ものがいくつあるか、チェックしてみてください。

- 1. 結論を出すまでに時間がかかる。
- 2. 考えようとすればするほど、頭の中が混乱する。
- 3. 問題をうやむやにしたり、先送りにしがちだ。
- 4. 自分が決めなくても、誰かが決めてくれると思うことが多い。
- 5. 決めた後に後悔することが多い。
- 6. “ぼーっ”とするのが、好きだ。
- 7. ものごとを「好き」とか「嫌い」、「いやだ」といった感情でとらえがちだ。
- 8. いつもなんとなく不満を抱えている。
- 9. 「どうしようか」がログセだ。
- 10. ものごとの起こった背景や原因がつかむのが苦手だ

チェックが少ない人ほどロジカルで、チェックが多い人ほどロジカルでないと言えます。

ロジカルな人の話し方

では、ロジカルな人とロジカルでない人とは、具体的にどう違うのでしょうか?

たとえば、上司に新商品の売り上げ状況を尋ねられたとします。

上司「売上が伸びていないとはどういうことだ?」

Aさん「僕ももっと伸びてもいい商品だと思っているのですが、価格的にリーズナブルですし、しかも使いやすい機能がたくさんついているということで、Y商品よりはターゲットは広いと思いますし。それで逆にターゲットがぼやけてしまっているということもありえますね。大手スーパーでも、XとYがお互いに食い合ってしまったって、意外にもYのほうがここにきて、売上が伸び出したっていつているところもあります・・・」

Bさん「はい、理由は3つ考えられます。1つめは、既存商品とターゲットが近いために、顧客の食い合いが起きていること。2つめは、店舗が、XとYのどちらかが力を入れるべき戦略商品なのかを理解していなかったこと。3つめは・・・」

AさんとBさん、どちらの説明がわかりやすいかは明らかですね。Aさんの説明では何を言いたいかわかりませんが、Bさんは理由を明確に整理してわかりやすくまとめています。ロジカルなのはもちろんBさんです。

ロジカルになるために

ロジカルシンキングを身に着けるための基本として、まずは以下の3つを意識してみましょう。

1. 相手の立場に立つ
2. できるだけ3つにまとめて話す
3. 結論から話す

ビジネスでは、業種・職種にかかわらず、「考える力」も「伝える力」も求められます。ぜひ、ロジカルシンキングをマスターして、今以上に「仕事のできる人」になってください。