

東洋電装社内報

たまごとし

海！空！太陽！
今年も夏がやってくるよ！

index

徹底解剖プラス

祖川 拡さん

ゼロからのIoT

AIとは？

用語集ブチ

ISMSとは？

ぶち TD ニュース

NewFace情報など

Good&New

隣さん

中村さん

新工場追溯レポート

6月の進捗

おたよりについて

2021

07

vol.74

＼徹底解剖プラス／

EXCLUSIVE INTERVIEW



AYAMARUKOTO
AKIRAMENAIKOTO

エンジニアの想いを
聴かせてほしい

13



徹底解剖プラス

制御盤事業

祖川 さん

TDグループを支えるエンジニアたちの秘めた想いを聴かせてほしい。
仕事のこと、自分のこと、仲間たちのこと、
制御盤事業の祖川さんに聞きました。



東洋電装に入社するきっかけは？

東洋電装との出会いは就活の説明会です。広島土砂災害の被災地域でボランティアをしていたことから、インフラ関係の会社に注目して就活をしていたんですが、説明会で東洋電装の説明を聞いて、インフラの仕事だけでなくいろいろ幅広くやっているところが、面白そうだなと興味を持ったのが入社のきっかけです。



祖川さんの仕事内容を教えて

制御盤事業の生産準備チームで、制御盤の営業の仕事をしています。お客様にヒアリングしたり見積もりを作成したりですね。ほかには、仕入れる物のコストを削減するためにいろいろ活動しています。新規取引先を探したり、取引のある仕入先さんとの関係構築だったり、購買だけじゃできない部分のフォロー的な仕事をしています。制御盤の図面を書いたりソフトを作ったり、設計寄りの仕事をしている時期もありました。それからみなさんご存じの通り、一年間購買チームでも働きました。今は入社した時と同じ、制御盤の営業に戻ってきましたけど、設計や購買の仕事で学んだことは今の仕事にすごく活かされていると思います。



やりがいを感じる時は？

案件が何事もなく無事に終わった時が一番嬉しいです。納期遅れもなく、仕様も問題なく納品できた時は、ホッとするのと同時に「やっててよかったな」と思います。



Q. 一番嬉しかったできごとは？

一年目のときの案件ですね。入社して2か月目くらいに初めて担当した、公共関係の新規のお客さんでした。秘密保持も厳しいし、仕様も厳しいし、お客さんの要望と東洋電装の技術者の要望のギャップを埋める作業がすごく大変だったのを覚えています。苦労はしましたが、なんとか納期通りに納品して、その時お客さんから「祖川さんで良かったわ。ほんまありがとう」と言ってもらって、すごく嬉しかったです。

Q. 大変なところは？

営業の仕事は、東洋電装の技術者とお客さんをつなぐ架け橋なので、お互いが納得できるようにうまいこと落としどころを見つけていく作業が大変ですかね。納期がいつなら可能ですか？とか、どういう条件ならこの納期でいけますか？ってお互いにヒアリングして、時には交渉して、がんばって調整します。

Q. 一番苦労した思い出は？

これも一年目の、僕が営業窓口だった案件です。「これくらいの納期でできます」とお客さんに回答したんですが、社内の問題で全然納期に間に合わず、結局4回も納期を遅らせて納品した、

ということがありました。しかも納品したものも仕様と違っていたり、「盤が焦げとるんですけど」ってお客さんからクレームがあったり……。これが一番苦労しましたね。何回も謝りに行きました。

Q. 大切にしていることは？

なるべく社内の意見を汲んであげるようにしています。お客さんの要望をうんうんって聞くだけじゃなくて、社内の技術者の考えを理解してあげた上で、お客さんにアウトプットして双方のギャップを埋めていくようにしています。

Q. 他の人に負けないところは？

これは2つあって、1つは「謝罪」。東洋電装で一番磨かれました。もう1つは「諦めの悪さ」です。お客さんとへの交渉で「なんとかお願いします！」と、一番いい形を持っていくために粘り強く頑張ってます。

Q. 今後の目標は？

技術的なことをもっと勉強したいです。資格が欲しいと思って、電気工事士2種の勉強をしています。制御盤のことは今以上に深掘りして知りたいし、他の事業のこととも浅く広く学んでいきたいです。



趣味

取引先の方にゴルフ用具をもらったので、最近はゴルフの練習をしています。毎週土曜日に半日くらい打ちっぱなしに。「もらっちゃったし一緒に行くまでにできるようになろう」と、最初は義務感10割でやってましたけど、当たって距離が出だすと樂しいなって思うようになりました。まだまだですが少しずつ上達してきたかなと思います。



プライベートでの目標

前から言っていますけど、マイホームを買うことです。毎月家賃を払い続けるより、買った方がいいんじゃないかな？と思って、いい土地を探しているところです。家族にも「長く探し、焦るな」と言われていますし、じっくり探そうと思います。家を買ったら、友達が居候になるって言ってます(笑)あと猫を飼いたいな。楽しみですね！

DX工場完成まで
まだ間に合う！



からの IoT



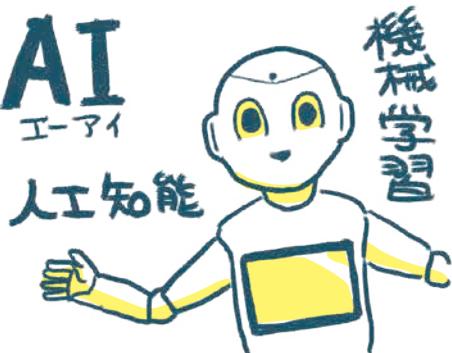
02

最近街中で AI ロボットの「ペッパーくん」をみかけますが、みなさんは AI についてどのくらい知っていますか？将棋のプロ棋士が AI に完全敗北した！や将来人間の仕事はどんどん AI に奪われていく…なんて話題は耳にしたことがあると思います。でも AI って実は私たちの身近なところでたくさん活躍しているんですよ～！今回はそんな 別名「人工知能」とも呼ばれている【AI】について太田が分かりや～しく解説していきます (*^々*)/



▶ AIとは？

そもそも AI ってなんぞや？なんの略だ？って所から説明していきますね。AI とは「Artificial Intelligence」の略で、定義はいろいろありますが、ざっくり言うと「自動化」です。ロボットと AI は混同されがちですが、ロボットは命令されたルール通りにしか動けません。一方、AI は私たち人間みたいに経験から学び、さらに対象よりも早く柔軟にデータ処理を行うことができるんです！これを「機械学習」といい、この機械学習の中の1つに今の AI ブームのきっかけとなった「ディープラーニング」が存在します。ディープラーニングの登場により「画像認証」や「音声認証」、「自然言語処理」などの技術が進化していて、最近のスマホの顔認証でのロック解除や AI スピーカーの Google Home もこの画像認証技術なんですよ。



▶ 心を持つメカ

様々な場面で用いられている AI について東京大学の西田教授は「知能を持つメカ」ないしは「心を持つメカ」と言っています。なんだか国民的某アニメの青いタヌキのことを言ってるみたいで、私はこの定義の仕方好きですね～。早く1家に1台、青いタヌキ普及する時代こないかな。



ちょいメモ 「ディープラーニング」

現在は AI における3回目のブームと言われています。この3回目のブームのきっかけになった技術が「ディープラーニング」です。機械学習との違いは、特徴量を「機械が自動で学習するか」、「人間が手動で入力するか」という点です。例えば、層が複数あるとすると、色について考える層、形状について考える層のように分解し何が重要かを自動的に学習できるようになります。それは人間が考えた特徴を用いるよりも認識精度が高くなります。

最近社内でよく聞く
あのワード、説明できますか?

用語集

プチ

アイエスエムエス

ISMS

情報 報セキュリティを管理する仕組み
をISMSといいます。「Information Security Management System (情報セキュリティマネジメントシステム)」の頭文字を使った略称で、具体的には、

情報セキュリティに関する認証制度のことです。ISO27001として国際規格化されており、その認証取得によって、「私たちの会社は国際規格に準拠した情報セキュリティ管理システムを持っていますよ」という証明になります。

近年、社内外問わずネットワークが不可欠であることから、外部からの不正アクセスやウイルス侵入などのリスクが高くなっています。おなじみの品質管理の国際標準「ISO9001」や、環境国際標準「ISO14001」と同様に、多くの企業に広く浸透しつつある認証制度です。

情報セキュリティは、情報の「機密性」「完全性」「可用性」を確保することと定義されています。

- ① 機密性：情報を外部に漏らさないこと
- ② 完全性：情報が改ざん・削除されないこと
- ③ 可用性：権限を持つ人がいつでも情報にアクセスできること

どれかだけでなく、この3つをバランス良く対策することが大切です。



ぶち

TDニュース 掲載情報

高速道の路側情報伝達機、無線LAN増設
高齢者用センサー「まもるーのHOME」在宅用発売
東洋電装

0台、無線基地局120台、無線車載局130台など、エリス計340台無線LAN関連装置250台を設置予定。子会社の「まもるーのHOME」を発売した。

120台の「まもるーのHOME」は長さ122×幅90×奥行37cmで重さ約2kg。エアバッグセンサーは9台となる。エリスは制御盤事業部が担当し、11月完成予定の可部工場で製造する予定。

0台になる。エリスは制御盤事業部が担当し、11月完成予定の可部工場で製造する予定。

在宅用の「まもるーのHOME」は最大1ヶ月単位で一覧表示できる。介護用販売・サービス事業者などを通じて販売。センサーで収集する呼吸、脈拍、体動など睡眠関連のビッグデータを使った病気予防のデータ分析などで大手事業者との協業も検討している。

東京に初の持ち込み施設 TD衛星通信システム(仮)が開設



TD衛星通信システム(仮)が開設された。TD衛星通信システム(仮)は、衛星回線を使用する自治体や企業などに無料で使ってもらいたい前の現地確認の手段を減らす。同様の施設は国内初という。

JR秋葉原駅近くのビル1室に1日、「TD DS Club(ラボ)」を開いた。約20平方㍍で専用モニタなどを備え、ビル屋上には衛星天線1・2箇のアンテナも据えた。高度約3万6千㍍の静止軌道上のインテルサット衛星を介して通信。持ち込んだカメラや電話の作動を確かめられる。

東洋電装は、20年に九州道の下関IC～八幡IC、東九州道の小倉東IC～刈田北九州空港IC、長崎道の東背振IC～島宿IC、大分道の鳥栖JCT～日田ICにエリス計25台を設置した(写真)。21年は他の運営会社から依頼を受けている。名神高速道の八日市IC～京都南IC、新名神高速道の甲賀土山IC～草津田上ICにエリス21台を設置。

東洋電装は、20年に九州道の下関IC～八幡IC、東九州道の小倉東IC～刈田北九州空港IC、長崎道の東背振IC～島宿IC、大分道の鳥栖JCT～日田ICにエリス計25台を設置した(写真)。21年は他の運営会社から依頼を受けている。名神高速道の八日市IC～京都南IC、新名神高速道の甲賀土山IC～草津田上ICにエリス21台を設置。

衛星機器 手軽に事前チェック



「一つの玻璃板をも途絶えなく回転が正確にしていて、地元の病院、企業などと連絡を結ぶ「ラボ」でハイレベルな訓練を確実化できる。機器の組み合わせなどの相談にも応じている」。

5月27日発刊
広島経済レポート

6月9日発刊
中国新聞

ホチ

TDニュース

NewFace情報



山本 さん

経理

血液型： A型

趣味： 読書

チャームポイント： 背の高さ

メッセージ： この会社の事は、まだわからない事ばかりですが、今までの経験を活かして働きたいと思います。宜しくお願い致します。



黒木 さん

IoT

血液型： O型

趣味： ドライブ

チャームポイント： くちびる

マイブーム： 部屋そうじ

メッセージ： やる気と気合で頑張ります。



藤本 さん

IoT

血液型： A型

趣味： ゴルフ

チャームポイント： 雰囲気

マイブーム： 模様替え

メッセージ： 新しい何かを生み出せるようにがんばります。



西 さん

TDSC

血液型： O型

趣味： ギター、フェス

チャームポイント： 大きい手

マイブーム： ラジオ

メッセージ： 未経験の業界で不安もありますが、一生懸命頑張ります。

Good & New

東洋電装社員の、
GoodなことやNewなことをご紹介します。

東洋電装

隣さん

最近、現場作業が続き暑くて死にそうなので、
首にかけられるタイプの携帯扇風機をamazon
で買いました！
想像以上の風が首元に当たり、現場の車内で
かなり涼しい風を受けて、満足しています。
この夏はこの扇風機と一緒に乗り切るつもりです。



東洋電装

中村さん

山口から広島に引っ越して、いつもと違う所に行くと
パン屋さんに寄るようになっていました。
広島はパン屋さんがたくさんありますね。
どこも美味しいのですが色々探検してお気に入り店を
たくさん見つけたいです。

新工場 追跡レポート



工事が着々と進んでいます！

新工場の現在の様子です。柱や梁が塗装されて、完成形にどんどん近づいてきました！





やわらかュラム



今月の
テーマ

現代人が、実は「引き算」が苦手って知ってた？

働き過ぎや非効率な仕事、環境破壊など、いずれも現代社会が直面する深刻な課題が、なかなか解決しない要因に、「人間は足し算にこだわり、引き算の決断が苦手であるから」との意見があげられました。

(日経新聞 5/9 付より)

一体どういうことかというと・・・

例えば、

- ・友人から作文の添削を頼まれた時、あれこれ考えて文章を付けたし、結果作文が長くなってしまった。
- ・ある企業がサービスの改善案を募ったところ、新たな提案の企画（足し算）は多く出たが、既存のサービスの見直しや、削除（引き算）の提案はほとんど出なかった。

なんてことがあったそう。

つまり、人間は「引く」ことよりも、追加で物事を解決する傾向があるんです。

(米バージニア大学のチームが英科学誌ネイチャーにて発表した研究より)

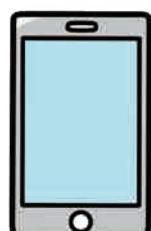
さらに引き算の思考があったとしても、過去に築いてきた労力が無駄になるという負い目もあるため、引く決断に至るまでには、かなりの葛藤があるそうです。

私たちは品揃えやターゲットを減らすと売り上げも減る、と恐れを抱きがちですが、現実はその逆で、量を増やすという「足し算思考」には必ず限界があるのに対して、「引き算」することで自らの個性や価値を生み、人を引き付けることが出来ると言われています。

今では見慣れた
スマホのホームボタン



昔はダイヤルボタンが
あるのが当たり前。



昔あったダイヤル
ボタンも、
iPhone がホーム
ボタンだけに改良

増やすことも良いですが、「無駄をやめてシンプルにする」「質を上げ、大事なことに集中する」ような決断をすることも、これから現代人には必要なかもしれませんね。

おたより
 募集中

【応募方法】

●氏名 ●掲載用ペンネーム ●住所 ●電話番号 ●投稿内容

を記入して社員へ手渡し、またはEメール、郵便、FAXにてお送りください。

※掲載にあたり、文章に手を加えさせていただく場合がございます。

※二重投稿はご遠慮ください。

※掲載された方には薄謝をお送りしますので、住所・氏名・電話番号は正確にお書きください。

※ご記入いただいたあなたの個人情報は、この企画の目的以外には使用いたしません。

【Eメール】

info-hp@t-denso.com

【郵便】

〒731-0103

広島市安佐南区緑井4丁目22-25 広報担当

【FAX】

082-831-2588